



grote clubactie

Stappenplan



**UW
INZET IS
GOUD
WAARD**

Juist nu!

Introductie

Voor je ligt het Stappenplan van de Grote Clubactie. Hierin beschrijven we hoe jouw vereniging een succesvolle Grote Clubactie organiseert. Stap voor stap en per onderwerp. Er is een [Snelstart Stappenplan](#) van 1 pagina en een [uitgebreid Stappenplan](#) inclusief checklist. Kies wat het beste bij jou past.



Voor veel onderwerpen in dit Stappenplan verwijzen we je naar 'Mijn Grote Clubactie', de digitale inlogomgeving van de Grote Clubactie. Dit is de persoonlijke online omgeving van de Grote Clubactie voor jouw vereniging. Na het inloggen kun je een bestelling plaatsen, clubgegevens wijzigen, verkochte (Super)loten invoeren en de onlinepagina klaarzetten.

Het Grote Clubactiepakket

Alle tools voor een succesvolle actie!

Een succesvolle Grote Clubactie begint bij een goede organisatie. Het Grote Clubactiepakket helpt je daarbij. Het pakket bevat namelijk alle middelen om jullie Clubactie te laten slagen. De middelen in het pakket zijn onderverdeeld in 3 soorten.

Actiemateriaal	Promotiemateriaal	Verkoopmateriaal
✓ Stappenplan	✓ Posters	✓ Online verkoopomgeving voor verenigingen en verkopers (via 'Mijn Grote Clubactie')
✓ Klaar-voor-de-start-folder	✓ Bierviltjes	✓ Superlot(en)
✓ Lotenverkoopwedstrijden	✓ Schatkist voor inzamelen verkoopboekjes	✓ Verkoopboekjes (1 ^e 100 gratis) incl. stickervellen
✓ Oorkonde verkopers	✓ Lotenmeter om op te hangen	✓ Papieren lot(en)
✓ Cheque met eindbedrag	✓ Digitaal promopakket	

Zowel de fysieke als digitale middelen stellen we ruim van tevoren beschikbaar. Zo ontzorgen we jullie vereniging. In dit Stappenplan lichten we de middelen nog verder toe.

Heb je nog vragen? Neem dan contact op met onze Servicedesk via 013 - 4552825 of info@clubactie.nl.
Bekijk de **Agenda** van de Grote Clubactie 2021.

Snelstart Stappenplan

Stap 1

Een goede voorbereiding is het halve werk

Voor het beste resultaat organiseer je de Grote Clubactie samen. Het is belangrijk dat je van tevoren een duidelijk doel bepaalt, want dit levert meer geld op. De Grote Clubactie biedt verschillende verkoopmethodes, dus zet gerust meerdere verkoopmethodes in. Bestel vervolgens het bijbehorende verkoopmateriaal en zet jullie actie ook online klaar.

Stap 2

Motiveer jullie verkopers

Een succesvolle Grote Clubactie heeft gemotiveerde leden. Bedenk dus acties om jullie lotenverkopers te belonen. Uiteraard wil je jullie deelname kenbaar maken aan alle leden en potentiële lotenkopers. De Grote Clubactie biedt een speciaal Grote Clubactiepakket aan met online en offline verkoop- en promotiemateriaal om van jullie actie een succes te maken.

Stap 3

Start

Jullie Clubactie kan beginnen! Zorg dat de lotenverkopers het verkoopmateriaal met de begeleidende brief op tijd hebben en voeg je verkopers toe aan 'Mijn Grote Clubactie'. Deel jullie persoonlijke verkooppagina via de clubwebsite, e-mail of social media en deel de tussenstand op jullie club.

Stap 4

Als de actie (bijna) klaar is

Verzamel de verkoopboekjes en/of de aankoopformulieren van de Superloten om de eenmalige machtigingen op tijd in te voeren in 'Mijn Grote Clubactie', tenzij de loten online zijn verkocht. De lotenkoper ontvangt zijn lotnummer(s) op zijn bankafschrift en eventueel per e-mail.

Stap 5

Vier het succes!

In december ontvang je een mooie symbolische cheque met daarop de opbrengst van jullie actie. Laat met de cheque aan de leden zien wat jullie samen bereikt hebben. De lotenverkopers mogen voor hun goede inzet beloond worden. Tot slot communiceer je jullie gerealiseerde doel, omdat het belangrijk is dat men weet wat er met de opbrengst is gedaan.

Stappenplan

Checklist ✓

Stap 1 Een goede voorbereiding is het halve werk

- a** Zoek een vrijwilliger
- b** Bepaal jullie doel
- c** Kies jullie verkoopmethode(s)
- d** Bestel jullie verkoopmateriaal
- e** Registreer jullie verkopers in 'Mijn Grote Clubactie'
- f** Zet jullie actie online klaar

- a**
- b**
- c**
- d**
- e**
- f**

Stap 2 Motiveer jullie verkopers

- a** Bedenk acties om jullie verkopers te motiveren/belonen
- b** Maak jullie Grote Clubactie bekend

- a**
- b**

Stap 3 Start

- a** Deel het verkoopmateriaal uit en voeg je verkopers toe in 'Mijn Grote Clubactie'
- b** **Start Grote Clubactie!**
- c** Deel de tussenstand op jullie club/vereniging
- d** Verspreid een extra online aanjager

- a**
- b**
- c**
- d**

Stap 4 Als de actie (bijna) klaar is

- a** Verzamel de verkoopboekjes en/of het contante geld
- b** Voer de machtigingen in

- a**
- b**

Stap 5 Vier het succes!

- a** Vier het succes en deel dit met iedereen
- b** Beloon je verkopers
- c** Communiceer jullie gerealiseerde doel

- a**
- b**
- c**

Stap 1

Een goede voorbereiding is het halve werk

a Zoek een vrijwilliger

Je kunt de Grote Clubactie alleen organiseren, maar voor een beter resultaat doe je het samen. Samen sta je sterk en kun je de werkzaamheden van de actie verdelen. [Klik hier](#) of scan de QR-code, deel de video op jullie website en/of socialmediakanalen en werf zo vrijwilligers.

b Bepaal jullie doel

Een duidelijk doel is belangrijk. Het moet iets zijn waar jullie als vereniging achter staan. Dit motiveert de leden om nog meer loten te verkopen. Bedenk daarom samen een mooi doel waar jullie de opbrengst aan willen besteden.

- Nieuwe tenues en materialen
- Organiseren activiteiten
- Opknappen clubhuis

c Kies jullie verkoopmethode(s)

Hoe werkt het?

Het idee is eigenlijk heel simpel. Vanaf de landelijke startdatum verkoopt jullie vereniging loten (€ 3,- per stuk) en van de opbrengst gaat **80%** (dus € 2,40 per lot) naar de club.





























Wist je dat?

Verenigingen waarbij mensen het samen organiseren een hogere opbrengst hebben dan verenigingen die het alleen organiseren?



Loten verkopen op jouw manier! Eenvoudiger dan ooit!

We bieden verschillende verkoopmethodes aan voor zowel jeugd als volwassen leden. Bekijk hieronder de methodes en bepaal wat bij jullie vereniging past. [Klik hier](#) of scan de QR-code en bekijk de video met een overzicht van alle verkoopmethodes.

Verkoopmethodes	 Verkoopboekje	 Online	 Superlot	 Papieren lot
				
Hoe werkt het?	Met het boekje verkoop je óók loten online. De QR-code op de voorzijde gaat naar de verkooppagina van de verkoper! Eenvoudig te delen via WhatsApp. Lees meer >	Leden ontvangen een link naar hun verkooppagina en delen deze eenvoudig via WhatsApp, social media en e-mail. Ze ontvangen updates van hun verkochte loten. Lees meer >	Verkoop direct 50 loten ineens. Een Superlot t.w.v. € 150,- is ideaal om (online) te verkopen aan bedrijven en senioren-teams. Lees meer >	Deze loten koop je vooraf voor € 0,60 per stuk in en verkoop je voor € 3,-. De koper ontvangt een papieren lot. Lees meer >
Verkopende leden	Jeugdleden	Oudere (jeugd)leden	Oudere (jeugd)leden	Oudere (jeugd)leden
Inzet	● ● ● ○ ○	● ● ○ ○ ○	● ● ● ● ○	● ● ● ○ ○
Opbrengst	    	    	    	    



Kosten Grote Clubactie

Deelname aan de Grote Clubactie is gratis en er is géén minimum aantal loten dat verkocht hoeft te worden. De eerste 100 boekjes zijn bij de eerste bestelling gratis! Meer nodig? Dan betaal je € 6,- per 25 extra boekjes. Boekjes kunnen per 25 stuks worden besteld.

Bij verkoop via het verkoopboekje en het Superlot (via eenmalige machtiging) wordt € 0,12 per incassopoging berekend, op het moment dat de verkochte loten worden geïncasseerd. Papieren loten koop je vooraf in per 25 stuks. De inkoopprijs van een papieren lot is € 0,60. De verkoopprijs is € 3,-. Hierbij worden verzendkosten berekend (maximaal € 7,50 per bestelling). [Het promotiepakket](#) ontvang je **GRATIS!**

Meer uit je Clubactie halen?

Zet meerdere verkoopmethodes in, elk toegespitst op de mogelijke verkopers van jouw club.

d Bestel jullie verkoopmateriaal

Hoeveel verkoopmaterialen hebben jullie nodig voor welke verkoopmethode?

Verkoopmethode	Gemiddelde hoeveelheid
1. Verkoopboekjes met QR-code (€ 3,- per lot)	1 verkoopboekje per verkopend lid (eventueel enkele reserveboekjes). Verkoopboekjes kunnen per 25 stuks besteld worden. In een verkoopboekje kunnen 24 lotenkopers een machtiging afgeven en online loten worden verkocht via de QR-code.
2. Online (€ 3,- per lot)	Lotenverkopers hebben een eigen verkooppagina.
3. Papieren lot (€ 3,- per lot)	Ongeveer 13 loten per verkopend lid. Loten kunnen per 25 stuks worden besteld.
4. Superloten (€ 150,- per lot)	Het aantal te bestellen Superloten is gelijk aan het aantal bedrijven en seniorenteam, waaraan jij denkt dat jouw club een Superlot kan verkopen.

Om mee te doen aan de Grote Clubactie plaats je een bestelling in 'Mijn Grote Clubactie'. Plaats je voor 3 september je bestelling, dan ontvang je de bestelling op 8 september, ruim op tijd voor de start van de actie. Na deze datum is de levertijd 3 werkdagen.

e Registreer jullie verkopers voor de start van de actie in 'Mijn Grote Clubactie'

Voor de verkoopmethodes verkoopboekje en online, kun je de verkopende leden van jouw vereniging invoeren in jouw eigen online omgeving. Zo wordt er voor die leden automatisch een persoonlijke verkooppagina aangemaakt en heb jij inzicht in hun (online) verkochte loten.

f Zet jullie actie ook online klaar

Zet in 4 stappen een online verkooppagina klaar. Zo kunnen ook jouw andere leden simpel en snel online loten verkopen. Ga in 'Mijn Grote Clubactie' naar 'Online verkoop'.

Tip!

Zet jullie online actie op tijd klaar.
Dit is mogelijk vanaf 1 augustus 2021.



1. Voeg je logo en doel toe aan je clubpagina



2. Upload je deelnemende leden



3. Mail of app je leden hun persoonlijke verkooppagina



4. De leden delen hun verkooppagina met familie en vrienden



Stap 2

Motiveer jullie verkopers!

Een succesvolle Grote Clubactie heeft gemotiveerde leden. Hoe krijg jij hen zover om zoveel mogelijk loten te verkopen voor jullie doel?

a Bedenk acties om jullie verkopers te motiveren/belonen

Zet een eigen verkoopwedstrijd op

Verreweg de beste manier om jullie lotenverkopers te motiveren, is het opzetten van een eigen verkoopwedstrijd. Geef de beste lotenverkopers binnen jouw vereniging een mooie prijs. Bijvoorbeeld een bioscoopbon. Naast individuele prijzen, kan ook een teamprijs motiverend werken.

Maak de 20-loten-actie bekend

Om jullie vereniging te helpen met het motiveren van jullie leden, heeft de Grote Clubactie de 20-loten-actie in het leven geroepen. Hiermee beloon je lotenverkopers als ze 20 loten of meer hebben verkocht en laat je ze genieten van bijvoorbeeld een dagje pretpark. Breng jullie lotenverkopers op de hoogte van deze actie. De waardebonnen van de 20-loten-actie worden begin oktober digitaal beschikbaar gesteld voor jouw vereniging.

Maak de landelijke Kids-verkoopwedstrijd bekend

De Grote Clubactie organiseert een landelijke verkoopwedstrijd waarbij de beste lotenverkopers worden beloond door middel van diverse prijzen. De beste lotenverkoper wint een Nintendo Switch. Maak deze Kids-verkoopwedstrijd bekend onder jullie verkopende jeugdleden t/m 13 jaar. Meer informatie over de wedstrijd staat op clubactie.nl.



Wist je dat?

De Grote Clubactie weer te gekke prijzen op de 20-loten-waardebon heeft staan in 2021?



b Maak jullie Grote Clubactie bekend



Voorlichting aan clubleden

Maak aan jullie clubleden bekend dat jullie meedoen aan de Grote Clubactie. Leg ze uit wat het inhoudt, wat er van ze verwacht wordt en tot slot: wat jullie doel is. Zorg dat je trainers, coaches en ouders goed en enthousiast informeert. Dan kunnen zij dat op een leuke manier overbrengen naar de jeugdleden. Maak ook kenbaar hoeveel loten jullie verwachten dat ieder lid gaat verkopen. Gebruik de (digitale) promotiematerialen om de Grote Clubactie onder de aandacht te brengen op de club en in de buurt.

Begeleidende brief

Het is belangrijk dat de verkopers van jouw vereniging weten hoe de Grote Clubactie werkt. Dit doe je door middel van een begeleidende brief die je verspreidt onder de leden. Hier kun je onze voorbeeld brief voor gebruiken. De brief kun je op 'Mijn Grote Clubactie' downloaden onder het kopje 'Downloads'.

Promoot jullie actie

Uiteraard wil je jullie deelname aan de Grote Clubactie aan iedereen kenbaar maken. Hoe meer mensen weten dat jullie meedoen, hoe groter de kans dat jullie het doel kunnen realiseren. Verspreid dit via jullie website, social media, nieuwsbrief, tv-schermen in de kantine of mond-tot-mond-reclame. De Grote Clubactie biedt een speciaal Clubactiepakket aan met online en offline verkoop- en promotiemateriaal, zoals gratis posters en bierviltjes. Maak hier gebruik van om van jouw Clubactie een succes te maken!



Posters



Bierviltjes



Social post



Narrowcasting

Tip!
Gebruik diverse communicatiekanalen om jullie actie bekend te maken.

Daarnaast is het goed om ook na te denken over hoe je jullie actie online promoot. Maak voor de online promotie gebruik van de websitebanners en social mediaberichten die in 'Mijn Grote Clubactie' staan. In deze omgeving staat ook een link naar de Grote Clubactie-webshop waar je extra promotiemateriaal kan bestellen. [Klik hier](#) om naar het digitale promotiepakket te gaan.

Stap 3 Start

Tijd voor actie! Het is belangrijk dat jullie verkopers hun materiaal op tijd krijgen en weten wat er van hen wordt verwacht. Houd ze tijdens de actie betrokken bij de voortgang, zodat ze gemotiveerd blijven.

a Deel het verkoopmateriaal uit en voeg je verkopers toe aan de 'Mijn Grote Clubactie-omgeving'

Zorg ervoor dat je de brief en het verkoopmateriaal op tijd verspreidt. Dan kunnen jullie verkopers gelijk bij de start op zaterdag 18 september aan de slag. Wanneer je voor vrijdag 3 september bestelt, heb je de materialen op woensdag 8 september in huis. Je kunt in die week de materialen al verspreiden, zodat je zeker weet dat iedereen de loten en/of het boekje op tijd heeft.

b Start de Grote Clubactie!

Op zaterdag 18 september 2021 is de landelijke kick-off van de Grote Clubactie. Deel jullie persoonlijke verkooppagina via de clubwebsite, e-mail of social media. Om de teamspirit te bevorderen en de start te vieren is het leuk om op deze dag een eigen verkoopdag te organiseren. Verdeel jullie verkopers in teams en laat ieder team in een eigen wijk rondom de vereniging loten verkopen. Zorg ervoor dat ze bij terugkomst ontvangen worden in een feestelijke kantine met iets lekkers.

c Deel de tussenstand op jullie club

Laat tijdens de actie jullie leden weten hoe de verkoop gaat. Geef één of meerdere keren de tussenstand door van het aantal verkochte loten. Download hiervoor de lotenmeter op 'Mijn Grote Clubactie'. **Tip!** Verkoop je Superloten, hang de verkochte loten dan op in de kantine. Deel de tussenstand ook op jullie socialmediakanalen ter promotie. Geef daarnaast aan welke leden of teams tot dan toe de meeste loten hebben verkocht. Op die manier kan er een onderlinge competitie ontstaan, waardoor sommige leden extra hun best gaan doen om nog meer loten te verkopen.

d Verspreid een extra online aanjager

Motiveer je verkopers nog een keer via WhatsAppgroepen om (online) loten te verkopen. Verspreid jullie persoonlijke pagina nogmaals via alle kanalen. Geef aan dat als kopers jullie leden gemist hebben, ze toch nog loten kunnen kopen via de online omgeving. Gebruik hierbij ook de online banners en social mediatemplates. Die vind je op 'Mijn Grote Clubactie' onder het kopje 'Downloads'.



Tip!
Ga in clubtenue langs de deur.



Stap 4 Als de actie (bijna) klaar is

a Verzamel de verkoopboekjes en/of het contante geld

Het is als coördinator belangrijk dat je op tijd al het materiaal weer terug hebt, zodat je voldoende tijd hebt om:

- boekjes met eenmalige machtigingen in te voeren, tenzij de loten online zijn verkocht;
- eventueel het contante geld te tellen.

Communiceer altijd een uiterlijke inleverdatum naar de verkopers. En laat jouw verkopers weten dat ze hun verkoopboekje ook eerder mogen inleveren (en indien gewenst: een nieuwe krijgen), als ze het boekje vol hebben.

b Voer de machtigingen in



1. Verkoopboekjes

Wanneer jullie loten verkopen via de verkoopboekjes, is het heel belangrijk om op tijd en nauwkeurig alle machtigingen te registreren die niet online zijn verkocht. De machtigingen moeten worden ingevoerd via 'Mijn Grote Clubactie' onder het kopje 'Verkochte loten'. De Grote Clubactie incasseert het bedrag. De lotenkoper ziet het lotnummer op zijn bankafschrift en ontvangt deze per e-mail.

Let op! Als de incasso niet is gelukt, wordt de reden van stortering aangegeven. Dit kan 8 tot 18 dagen in beslag nemen. Je kunt dan, afhankelijk van de storteringsredenen, opnieuw de machtiging registreren met de juiste gegevens zodat de incasso opnieuw kan plaatsvinden. Dan lopen jullie als vereniging geen inkomsten mis.



2. Online verkoop

Voor de online verkochte loten hoeven jullie geen actie te ondernemen. Het voordeel van de online verkoop is namelijk dat kopers een eenmalige machtiging afgeven door zelf hun gegevens in te voeren.



3. Superloten

Superloten verkoop je via een eenmalige machtiging. Superloten (behalve die online worden verkocht) moeten worden geregistreerd in 'Mijn Grote Clubactie', zodat de koper de 50 lotnummers ontvangt. Via 'Mijn Grote Clubactie', onder het kopje 'Verkochte loten', kies je voor 'Superlot toevoegen'. Als de koper graag 50 papieren loten ontvangt, kan hij dit aangeven op het aankoopformulier.

Vervolgens registreer je de gegevens van de koper en geef je aan of de koper zijn loten via e-mail of fysiek wil ontvangen. Kopers die Superloten online hebben gekocht, ontvangen hun loten via e-mail.

De Grote Clubactie incasseert € 150,- bij de koper, deze ontvangt een lotenreeks van 50 loten op zijn bankafschrift of ontvangt 50 losse loten. De Grote Clubactie keert € 120,- uit aan de vereniging, minus de € 0,12 aan incassokosten. Voor 50 losse loten wordt er € 4,- verzendkosten gerekend.



Stap 5

Vier het succes!

De trekking van de Grote Clubactie heeft plaatsgevonden. Tijd om de balans op te maken en de actie goed en feestelijk af te sluiten.

a Vier het succes en deel dit met iedereen

Je ontvangt van de Grote Clubactie in december een mooie symbolische cheque met daarop de opbrengst van jullie actie. Mogelijk hebben jullie (een deel van) dit bedrag al direct ontvangen van de kopers via de contante verkoop. Het bedrag op de cheque is als volgt opgebouwd:

Het totaal aantal verkochte loten X € 2,40 minus de eventueel gemaakte incassokosten

De opbrengst van de loten, die via de eenmalige machtigingsmethode en het Superlot is geïncasseerd, wordt uiterlijk 31 januari 2022 op jullie rekening gestort. Laat met de cheque aan de leden zien wat jullie met zijn allen bereikt hebben. Om de opbrengst naar de rest van de vereniging te communiceren kun je:

- de cheque feestelijk uitreiken;
- de oorkondes aan de verkopers uitreiken;
- een foto van de opbrengst online posten met **#vierhetsucces**;
- het gerealiseerde doel delen.



'Wow... dit is te gek!!! Dank voor jullie inzet en ook dank aan iedereen die een lot heeft gekocht!'

Gymnastiekvereniging Oliveo



'Wat een giga mooi bedrag! We gaan het goed besteden in de dansschool, zodat elke danser er plezier van heeft!'

United Dance Almere



'We hebben de cheque van De Grote Clubactie ontvangen! Super trots zijn we op dit record-bedrag.'

LTC Dem

b Beloon je verkopers

De verkopers zorgen voor het succes van de Grote Clubactie. Ze hebben namelijk hard hun best gedaan om loten te verkopen. Daarom is het belangrijk dat je hen aan het einde van de actie belooft voor hun goede inzet. De verkopers die je dit jaar belooft, staan volgend jaar vooraan in de rij om loten te verkopen!

c Communiceer jullie gerealiseerde doel

Als jullie van tevoren een duidelijk Clubactie-doel hebben bedacht, is het erg belangrijk dat jullie de leden laten weten wat er met de opbrengst is gedaan. Hebben jullie bijvoorbeeld nieuwe materialen aangeschaft met het opgehaalde geld? Deel dit dan met alle leden via jullie website en social media. Leden die duidelijk zien waar het geld naartoe is gegaan, begrijpen de relevantie van de lotenverkoop des te meer. Communiceer ook aan lotenkopers wat jullie met het opgehaalde bedrag hebben gedaan. Dat kan bijvoorbeeld door een persbericht naar de lokale media te sturen. Vertel hierin over jullie Clubactie en het gerealiseerde doel. Zo krijgt jullie club ook meteen extra aandacht!



Agenda Grote Clubactie 2021

Overzicht data

Maandag 4 januari	Start inschrijven verenigingen
Maandag 22 februari	Start plaatsen bestelling
Woensdag 8 september	Start bezorging bestelling
Zaterdag 18 september	Start landelijke verkoop Grote Clubactie
Woensdag 8 december	Trekking Grote Clubactie + trekking Superlot
Donderdag 9 december	Bekendmaking trekkingsuitslag
Vanaf 15 december	Ontvangst cheque
Eind januari 2022	Uitbetaling verkoopopbrengst met machtiging

Nationale Stichting Grote Clubactie
Apennijnenweg 16, 5022 DV Tilburg

T 013-4552825

E info@clubactie.nl

W clubactie.nl

